



# OFFRE D'EMPLOI INGENIEUR COMMERCIAL

## « OUTILS D'AIDE A LA DECISION AGRO-CLIMATIQUES »

PROMÉTÉ est une PME innovante basée à Narbonne (Aude) qui développe et propose une large gamme d'Outils d'Aide à la Décision, notamment pour la filière viticole.

L'objectif de ces outils est d'optimiser le recours aux produits phytosanitaires, par l'utilisation de services innovants intégrant des données météorologiques et agronomiques telles que la sensibilité, le stade phénologique de la plante.

Construite autour de la notion de service, PROMÉTÉ privilégie le travail en équipe et la communication entre collaborateurs, clients et fournisseurs.

### **Mission proposée :**

Dans le cadre de son développement, PROMÉTÉ recherche un(e) **Ingénieur Commercial** (H/F) afin de développer et suivre sa clientèle. Cinq secteurs à pourvoir : Champagne – Bourgogne – Vallée du Rhône – Val de Loire – Languedoc-Roussillon.

Sous l'encadrement du directeur de la structure vous :

- *Assurez la prospection, vente et formation auprès d'une clientèle d'agriculteurs et de coopératives.*
- *Participez aux salons et journées 'portes ouvertes'.*
- *Etablissez des rapports d'activité quotidiens et mensuels.*

### **Profil :**

De formation Bac+5 en agronomie, ou expérience équivalente, vous bénéficiez idéalement d'une première expérience réussie dans une fonction commerciale au sein d'une PME.

Vous maîtrisez parfaitement les outils bureautiques et internet.

Des déplacements quotidiens à l'échelle départementale sont à prévoir.

### **Conditions :**

CDI basé en 'Home-Office'.

Salaire fixe + variable, selon profil et expérience.

Véhicule de service, ordinateur portable, téléphone mobile.

Envoyer votre **CV, LM** à [drh@promete.fr](mailto:drh@promete.fr), mentionner la référence : **IC2015**.