

AGROPTIMIZE FRANCE RECRUTE

UN BUSINESS DEVELOPER GRANDS COMPTES, EXPERT EN AGRONOMIE

- Disponibilité : Immédiate
- Rémunération : Attractive
- Localisation : 1 poste est à pourvoir : Quart Nord-Ouest
- Site internet : www.agroptimize.com
- Contact : CV et Lettre de Motivation à envoyer à : commercial@agroptimize.com
- Référence à préciser dans l'objet du mail : Business Developer Grands Comptes

À PROPOS DE AGROPTIMIZE FRANCE

Acteur de référence depuis 2013 auprès des coopératives et négoce dans la fourniture de services d'agriculture de précision (OAD/OAP).

Agroptimize France accompagne les agriculteurs tout au long de leur itinéraire technique et cultural en proposant une gamme de services - dont les OAD/OAP conçus par AGROPTIMIZE* - qui vise à optimiser l'utilisation des intrants et rationaliser leur gestion. Au travers de ces services, Agroptimize France couvre 3 domaines d'expertises : les engrais, les phytosanitaires et les semences (EPS). Agroptimize France intervient partout en France. En 2016, AGROPTIMIZE FRANCE a déployé ses services auprès de 3 500 utilisateurs sur plus de 55 000 hectares et compte 30 collaborateurs.

* La société WANAKA, le Luxembourg Institute of Science and Technology (LIST) et l'Université de Liège (ULg) se sont associés pour créer AGROPTIMIZE. Basée à Arlon, en Belgique, cette société emploie dans un premier temps 4 personnes et bénéficie de l'appui de plus de 250 chercheurs répartis au sein du LIST et de l'ULg.

DESCRIPTIF DU POSTE

Dans le but d'accroître sa présence auprès des distributeurs et agriculteurs, Agroptimize France est à la recherche d'un business developer, dont les principales missions seront les suivantes :

- Développer les ventes de la gamme OAD/OAP,
- Encadrement de deux Technico-Commerciaux,
- Gérer la relation commerciale auprès de clients existants,
- Assurer la prospection commerciale sur son secteur,
- Détecter les opportunités, qualifier les affaires, développer un portefeuille de Prospects/Clients, présenter les solutions, élaborer les propositions et mener les négociations commerciales,
- Préparer les appels d'offres et travailler en coordination avec le service technique et marketing pour l'intégration de nouveaux OAD/OAP.

QUALITÉS RECHERCHÉES

Ingénieur agri/agro, vous justifiez d'une première expérience réussie dans la distribution agricole (coopérative ou négoce).

Techniquement : Vous êtes sensible aux nouvelles technologies et maîtrisez parfaitement la réglementation et le marché des EPS. Vos connaissances techniques vous permettent une compréhension parfaite des OAD que nous proposons (conductivité des sols, gestion de la fumure azotée sur différentes cultures, avertisseur des maladies fongiques et réduction des IFT, estimations de rendements, prévention des risques...). De bonnes connaissances dans le machinisme agricole seraient appréciées.

Commercialement : Commercial dans l'âme, vous êtes très à l'aise dans les échanges. Vous êtes réactif, fiable et disposez d'un grand esprit d'équipe. Vous êtes motivé par les challenges et l'autonomie dans votre poste. Vous souhaitez rejoindre une entreprise très dynamique, jeune, en forte croissance et vous offrant l'opportunité d'évoluer rapidement dans votre carrière ?

Merci d'envoyer votre candidature (CV + Lettre de Motivation) à l'adresse commercial@agroptimize.com en indiquant la référence.