

**Ingénieur Technico-Commercial
Viticulture de précision
Poste CDI**

FORCE-A développe et commercialise des solutions innovantes de diagnostics en temps réel pour la gestion raisonnée de la vigne à ses différents stades de croissance.

Délivrés grâce aux capteurs optiques des gammes Dualex® et Multiplex® mettant en œuvre la fluorescence des plantes, et à d'autres capteurs issus de partenariats, nos diagnostics sur bois de taille, sur feuilles et sur grappes constituent des informations en temps réel et in vivo sur l'état physiologique et de santé de la vigne, afin de délivrer un conseil adapté pour optimiser les actions culturales telles que les vendanges sélectives et le pilotage d'intrants (engrais azotés, produits phytopharmaceutiques).

Missions :

Les objectifs du poste sont multiples et complémentaires :

- . développer les ventes des prestations de diagnostics en viticulture,
- . piloter le développement technique de plusieurs offres de diagnostics,
- . participer à des contrats européens de R&D avec une composante partenariale forte.

Profil recherché :

Vous êtes motivé(e) pour associer prospection commerciale et développements techniques.

Vous disposez de très bonnes aptitudes relationnelles pour les interactions avec nos clients, et pour le travail collaboratif en interne de l'entreprise et avec nos partenaires extérieurs.

Vous êtes autonome, rigoureux(se), organisé(e), et vous savez prendre des initiatives. Vous faites preuve d'une curiosité qui vous permet de développer votre expertise à l'interface de multiples disciplines.

Formation :

Bac+5 Ingénieur Agronome ou Master agronomie / physiologie / phytopathologie, diplôme d'œnologie apprécié.

Très bonne maîtrise de l'anglais, l'espagnol est un plus.

Connaissances des outils statistiques et géostatistiques de traitement de données.

Bonnes capacités rédactionnelles en français et en anglais.

Permis B indispensable.

Nature du contrat de travail : CDI à partir de début juillet 2014.

Lieu de travail : Bordeaux ; nombreux déplacements en France, et à l'international.

Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation à l'adresse suivante

charlotte.milhade@force-a.fr

Contacts : Jean-Luc Ayral, Sébastien Evain

jean-luc.ayral@force-a.fr, 06 82 24 82 91, 01 69 35 87 47

sebastien.evain@force-a.fr, 06 43 47 59 00, 01 69 35 88 81