

recherche son ou sa prochaine EXOTICIEN(NE)

Responsable Commercial H/F

Poste basé à Clermont-Ferrand (63)

EXOTIC SYSTEMS propose aux entreprises du monde agricole des solutions d'objets connectés robustes et simples qui améliorent leurs performances.

EXOTIC SYSTEMS est une entreprise très expérimentée dans la conception d'objets connectés pour des clients exigeants. Pendant 10 ans, nous avons conçu beaucoup d'objets pour d'autres. Nous avons une pleine maîtrise technique du sujet.

Depuis Clermont-Ferrand, place forte de l'agriculture, nous avons décidé de dédier nos acquis au secteur agricole : notre mission est d'aider l'agriculture à opérer sa transformation numérique grâce aux objets connectés.

Dans notre aventure, nous pouvons compter sur le soutien de **Michelin et Limagrain**, qui partagent nos ambitions et nous aident à les concrétiser.

Nous avons lancé depuis juin 2018 la commercialisation de nos premières offres. Les retours du marché sont très enthousiasmants. Nous passons maintenant à la vitesse supérieure !

Rattaché au Directeur Marketing et Commercial, tu prendras en charge le développement et la fidélisation de ton portefeuille de clients et de tes partenaires commerciaux.

Tes principales missions ?

- ✓ Définir la stratégie commerciale et sa mise en place opérationnelle ;
- ✓ Recruter & fidéliser un portefeuille de clients grands comptes ;
- ✓ Manager l'équipe commerciale
- ✓ Contribuer au marketing produit en lien avec le Responsable Marketing ;
- ✓ Suivre et analyser les performances commerciales.

Ton profil ?

Tu recherches un projet innovant à la hauteur de ton savoir-faire commercial et une aventure d'entreprise ?

Tu es un vrai opérationnel de terrain. Tu sais te démener pour ouvrir des portes en mettant en œuvre une stratégie commerciale. Pour toi, le commerce est une histoire de rencontres : tu aimes te déplacer régulièrement sur le territoire national, voire international. **Nous avons un challenge pour toi !**

Tu devras mettre en place et exécuter sur le front un plan de conquête de nouveaux clients très méthodique et efficace. Tu devras suivre et analyser tes performances et celles de ton équipe pour les présenter régulièrement dans des rapports synthétiques.

Tes compétences en techniques commerciales, gestion de projet et animation d'équipe sont tes atouts pour ce poste. Ta force de persuasion sera une arme pour atteindre ces objectifs. Ta connaissance du secteur agricole et de ses acteurs te permet de viser juste.

Pour intégrer une équipe motivée et passionnée, envoie-nous ta candidature sous la référence **RESC18** à :

recrutement@exotic-systems.com

NB : La maîtrise de l'anglais & le permis B sont bien sûr indispensables.

À bientôt !
Guillaume & Charlène

