

COMMERCIAL GRANDS COMPTES

Début : dès que possible

Durée : CDI

Localisation : Paris avec déplacements Bretagne + Pays de Loire

Wanaka

La société WANAKA (www.wanaka.io) est spécialisée dans le conseil en fertilisation azotée et en risques phytosanitaires. Grâce à l'utilisation de nouvelles technologies comme l'imagerie satellitaire, WANAKA intervient dans le développement d'outils d'aide à la décision(OAD) et d'outils d'agriculture de précision (OAP).

Ses solutions permettent d'accompagner les agriculteurs avec une approche-service tournée autour de la productivité et du rendement.

Son savoir-faire agronomique, son indépendance vis à vis de l'industrie phytopharmaceutique et sa vision entrepreneuriale lui permettent de proposer à ses partenaires un positionnement sur-mesure parfaitement adapté à leurs besoins.

Descriptif du poste

Dans le but d'accroître sa présence auprès de ses clients, WANAKA est à la recherche d'un commercial grands comptes, dont les principales missions sont les suivantes :

- Gestion de la relation commerciale auprès des clients existants
 - Assurer la prospection commerciale au niveau de son secteur (Bretagne + Pays de Loire)
 - Identifier les partenariats à mettre en place
 - Détecter les opportunités, qualifier les affaires, développer un portefeuille de Prospects/Clients, présenter les solutions, élaborer les propositions et mener les négociations commerciales
 - Préparer les appels d'offres et travailler en coordination avec le service technique et opérationnel pour l'intégration de nouveaux OAD, Outils d'aide à la vente
 - Accompagnement des clients et de leurs équipes de ventes, sur le terrain, dans l'utilisation des applications numériques et pour l'interprétation des conseils
-

Qualités et compétences recherchées

Techniques :

- Compétences agronomiques afin de comprendre le fonctionnement des OAD que nous proposons (gestion de la fumure azotée, avertisseurs phytosanitaires, estimations de rendements, prévention des risques...)
- Sensibilité aux nouvelles technologies et maîtrise de la réglementation sur le marché des EPS

Commerciales :

- Commercial dans l'âme, orienté résultats et atteinte des objectifs
- Bonnes compétences de rédaction
- Esprit d'équipe
- Autonomie
- Rigueur, en particulier au niveau administratif
- Permis B valide obligatoire

[Envoyer votre candidature à contact@wanaka.io](mailto:contact@wanaka.io)