



OFFRE D'EMPLOI

SOCIETE DU CANAL DE PROVENCE



Chef de projets agriculture numérique (H/F)

CDI – Aix-en-Provence – Le Tholonet (13) - Temps complet

Notre Entreprise :

La Société du Canal de Provence, implantée à Aix-en-Provence, conçoit, réalise et exploite depuis 60 ans des aménagements hydrauliques pour assurer l'approvisionnement en eau de la Provence. Elle intervient aussi en France et à l'international, en tant que société d'ingénierie et de conseil. Pour relever les challenges de demain, rejoignez les 550 collaborateurs de la SCP !

Poste et missions :

Au sein de la Direction de l'Ingénierie et des Services, vous êtes en charge du développement commercial des nouveaux services mis en œuvre par la SCP pour accompagner la transformation numérique de l'agriculture et de l'irrigation. Vous pilotez une équipe d'ingénieurs et techniciens et travaillez en mode projet avec les autres collaborateurs de l'entreprise impliqués dans le marché Agritech.

Vous assurez les missions suivantes, orientées essentiellement vers les filières de productions végétales de la région provençale :

- Vous mettez en œuvre, de façon opérationnelle, la stratégie de déploiement de nos offres d'agriculture et d'irrigation connectées sur le marché concurrentiel.
- Vous gérez un portefeuille de clients grands comptes pour les offres de service d'irrigation en général et pour les offres de la suite SCP Agridata en particulier. Vous pilotez également leur mise en œuvre.
- Vous pilotez l'équipe technique en charge des services SCP AgriDATA (gestionnaire de l'application, techniciens terrain, commerciaux) et exploitation maintenance des capteurs et des réseaux.
- Vous suivez le développement des nouveaux produits en lien avec les Référents produits et filières et préparez l'équipe pour le déploiement des nouveaux produits (formations, procédures, planification actions commerciales).

Vous intervenez principalement sur la zone PACA mais pouvez être amené à développer des activités à l'international.

Votre Profil :

- Vous avez un diplôme de niveau Bac+5 de type commercial et/ou agricole avec une forte appétence pour les projets digitaux et l'agroTic.
- Vous avez une expérience de plusieurs années dans le domaine de l'agriculture, idéalement de l'AgroTIC, ou des agroservices, sur la partie de développement commercial dans une filière agricole et de gestion d'équipe.
- Vous maîtrisez les techniques commerciales et les outils de reporting et de planification.
- Vous avez le goût du challenge et faites preuve d'une grande autonomie.
- Vous êtes doté(e) d'un tempérament commercial et avez un bon relationnel client.
- Votre sens de l'organisation du travail, des priorités font partie de vos atouts.

Pour postuler : Vous pouvez nous adresser votre candidature sous réf. AGRODSEA2020 (lettre de motivation, CV et références) en vous rendant sur notre site internet.

